

第146回 ベンチャープラザ二月会発表企業紹介
(令和 2年12月14日 (月) 発表)

■発表企業

会社名	株式会社 Lecture	
代表者	代表取締役 狩生志保	
発表者	狩生志保	
事業名	「ハサミを持たない美容室」シャンプーブロー専門店の店舗展開	
キャッチフレーズ	シャンプーブローをサロンにする日常を。20分で身支度が整う新習慣をご提案します。	
商品の概要	<p>一般的な美容室のような、カット・パーマ・カラーなどの施術は行わず、シャンプーブローとヘアアレンジに特化した専門店です。</p> <p>現在は大分・福岡に1店舗ずつあり、毎月600名弱のお客様にご来店いただいています。</p> <p>髪を洗うのがめんどくさい方や、お出かけ前や出勤前に髪を整えたいという現代の忙しく時間がない女性のニーズを多く獲得しています。</p> <p>また、「骨折をして洗えない」「目を手術をして顔を濡らせない」などの、ヘルスケアの部分までカバーしているほか、大分店ではうえお乳腺外科とも提携しており、抗がん剤治療を受けられた患者さんを対象としたウィッグ販売や頭皮ケアまで対応しています。</p> <p>シャンプーブローを通して、美容とヘルスケア・医療の架け橋となるような専門店の展開を行っています。</p>	
発表目的	①資金調達、②販路拡大・事業提携獲得	

会社名	株式会社ゴールデンエイジ研究所	
代表者	代表取締役 森 照明 (脳神経外科専門医・スポーツドクター)	
発表者	代表取締役 森 照明 (脳神経外科専門医・スポーツドクター)	
事業名	認知症統合型カレッジと排泄ネットワーク	
キャッチフレーズ	認知症・排泄力の予防・改善プログラムビジネスで、自治体の医療費・介護費負担は激減する！	
商品の概要	<p>認知症高齢者、軽度認知障害を持つ高齢者、尿・腸および骨盤底障害に罹患している人々、そして予備軍とも言える60歳以上の中年・高齢者に対して、生活の質を向上させ、超高齢社会を迎える中で、高い認知機能を維持し、排泄力を自立(向上)させる。</p> <p>「自ら食べ、自ら排泄し、自ら歩く」、家族の負担が少ない町、そして「命にかかわる排泄ケアとトイレの問題」を解決できる地域を創出する。それらの社会問題は民間によるビジネスアプローチにより、市町村の負担なく認知症の予防と改善に寄与し、介護費・医療費の大幅な削減を実現する。</p> <p>AIを含む先端医科学技術とVRによる回想法などの認知症治療を統合した、医学者と医療AI学者による高齢者向け「認知症・排泄力の予防・改善の健康管理」カレッジを2020年4月に開講。医療機関向けのプログラムも順次スタートする。</p> <p>ベテラン医師集団(全員65歳以上)と医療AI学者は独自の技術によって、医療AI、VR五感デバイス、運動解析、排泄・排尿トレーニング、医学解析のプログラムを生み出した。医師集団は脳神経外科専門医、血液内科専門医、創薬専門医、神経内科医、病理医、整形外科医など、認知症、運動機能、神経系統などのメンバーが揃っており、自社解析・分析を可能としている。</p>	
発表目的	①資金調達、②販路拡大・事業提携獲得	

会社名	株式会社山城機巧	
代表者	代表取締役社長 山城佑太	
発表者	代表取締役社長 山城佑太	
事業名	座圧軽減装具：フワットの展開	
キャッチフレーズ	腰がつかなくて座れない？フワットで腰を浮かせて座圧軽減！	
商品サービスの概要	<p>近年、座った状態で長時間、仕事をするデスクワーカーの増加と共に、座った時の体の不調に悩まされる人が増加している。特に腰の不調は、日本人男性の9.2%、日本人女性の11.8%に自覚症状がある。座圧軽減装具「フワット」は、ユーザの腰まわりやお尻にかかる負荷を、骨盤や腰椎ではなく、ユーザが座っている任意の座面に伝えることで、腰まわりやお尻にかかる負荷が減少する。</p> <p>(特徴・新規性)</p> <ul style="list-style-type: none"> 腰につけるコルセットではなく、ろっ骨につける装着パットが、座った状態で上半身を持ちあげてくれます。これにより、腰まわりやお尻(肛門)の負担も軽減してくれます。上半身を支えて負担を緩和する商品はオリジナリティがあり、調べる限りほぼ「フワット」以外にはない。 フワットは、2本の柱を回転することで高さの調節ができます。約5mmずつ高く/低くなります。装着パットを外して回転させ、ちょうど良い高さに調整して下さい。 フワットは、様々な身長/体重の方にご利用いただけます。推奨される身長は130cm~195cm、推奨される体重は120kg以下、推奨されるウエストは55cm~120cmです。 <p>特許3件出願済み ※ 弊社(山城機巧)はファブレス企業であり、開発と販売を中心に展開予定</p>	
発表目的	①資金調達、②販路拡大・事業提携獲得	

会社名	株式会社soraプロジェクト	
代表者	代表取締役 樋口清美	
発表者	代表取締役 樋口清美	
事業名	新サービス「中小企業向けBtoB 新規開拓用マーケティングオートメーションソフト」	
キャッチフレーズ	非接触型でクロージングまでを完結できるシステム。初めてシステムを導入される企業にお勧めのシンプルで強力なソフトです。	
商品サービスの概要	<p>■サービスの概要(インサイドセールスエンジンISEの概要)</p> <p>BtoB(対法人)顧客開拓において、企業リスト収集から商談までを独自のアルゴリズムによって効果を出すためのシステム「クラウド型のインサイドセールスエンジン」(ISE)</p> <p>■新規性</p> <p>① MA(マーケティングオートメーション)に加えコールシステムを搭載し社内における営業活動を一元化・見える化したシステム。</p> <p>② リスト収集や、MA機能、顧客育成、ビデオ商談までの一連の営業活動がテレワーク環境で可能。</p> <p>■差別化のポイント</p> <p>MAツールにコールシステムを搭載することで、会話によるリサーチ情報をセグメントし、その分類された情報による最適なキーワードをAIにより自動抽出。メルマガやコール時の会話にそれを活用する事で顧客との商談を増やす点。(上記のアルゴリズムを特許申請中)</p>	
発表目的	②販路拡大・事業提携獲得、③経営パートナー獲得	