

第155回 ベンチャープラザ二月会発表企業紹介
(令和5年11月13日(月)発表)

■発表企業

会社名	シャイン株式会社	
代表者	代表取締役 桑原 勝利	
発表者	顧問 小河原 茂	
事業名	書類のデータ化サービス「デジパス」	
キャッチフレーズ	紙をスキャンするだけで最短2時間でデータ化！	
商品の概要	<p><業務自動化・DXの最初にして最大の壁である紙書類> ・日本企業に根付いている紙文化によって効率化を進めることができない ・生産性の向上に役立つITツールを導入し、活用するためには紙書類の情報をデータする事が必要</p> <p>そのような紙問題を解決するためにAI-OCRやBPOでは解決できない紙問題の現実解として書類のデータ化サービス「デジパス」を展開しています。</p> <p>デジパスは ・書類をスキャンするだけで最短2時間で補正済み確定テキストデータが1項目1.2円~から届きます。 ・AI-OCRのボトルネックである帳票仕分け・振分け・帳票定義・修正入力が必要ないため手間がかかりません。 ・BPOのように高価格、ロングリードタイム納品、海外処理ではないため、急ぎの業務や、カンントリーリスクを気にされるお客様、手軽に始めてみたいお客様にも選ばれています。</p> <p>ノンコア業務の書類のデータ化はデジパスへ！本来のコア業務への注力をデジパスは後押しします！</p>	
発表目的	②販路拡大・事業提携獲得	

■発表企業

会社名	株式会社EDAHA	
代表者	代表取締役 黒瀬 啓介	
発表者	代表取締役 黒瀬 啓介	
事業名	企業の利益を最大化・人材の最小化を実現するエダハシステムについて	
キャッチフレーズ	新しいアタリマエで世の中をベンリに	
商品の概要	<p>■サービスの概要 エダハシステムでは「見積もり、契約、納品、請求、決済」を横断的に利用可能であり、自社内各部門での情報共有に加え、取引先とも情報共有が可能になり大幅な業務省力化が可能となります。</p> <p>■新規性 従来までの既存システムでは、「見積もり、契約、納品、請求、決済」のシステムがそれぞれ独立して利用するものが多く、社内で複数のシステムを利用するために重複する無駄な作業が多く、取引先との情報共有等ができませんでした。エダハシステムでは上記課題を全て1つのシステムで実現可能です。</p> <p>■差別化のポイント 「見積もり、契約、納品、請求、決済」を一元化できるようにすることで、請求書を出す側も受け取る側もシステムでの自動チェックがかかるため、内容の確認作業が一切不要になります。また、独自特許技術履行決裁を利用することで企業間決済のDXも実現できます。</p>	
発表目的	②販路拡大・事業提携獲得	

第155回 ベンチャープラザ二月会発表企業紹介
(令和5年11月13日(月)発表)

■発表企業

会社名	遠隔みまもり看護株式会社	
代表者	代表取締役 青木比登美	
発表者	代表取締役 青木比登美	
事業名	企業内保健室事業	
キャッチフレーズ	活き活きと働ける誰一人取り残さない職場作りをサポート。お子様のご病気や、ご両親の介護まで専任かかりつけ看護チームが24時間365日切れ目のないサポートを提供します。	
商品の概要	 <p>「心と体の連絡帳」とは？ 交換日記のように看護職と利用者を繋ぐ連絡帳</p> <p>「社員様とご家族様の健康相談」 24hour, 365days.</p> <p>「従業員が活き活きと働ける職場作りをサポートします。」</p> <p>「誰一人取り残さない会社作り」</p>	
発表目的	②販路拡大・事業提携獲得	

■発表企業

会社名	FDシステム株式会社	
代表者	代表取締役 猿渡 諭	
発表者	技術・事業開発部 猿渡 洋平	
事業名	導入するだけでは終わらない、新たな時代のビルディングオートメーションシステム	
キャッチフレーズ	最新のビルディングオートメーションにより建物と人を繋ぎ、建物の付加価値向上を実現します	
商品の概要	<p>最新の小型サーバーをベースとし、単一のメーカーや通信規格に依存しないIP統合型オープンシステムを実現しています。</p> <p>ビルディングオートメーションにおいて求められる基本的な機能は当然網羅しておりますが、その上で弊社のシステムは以下の3つの強みを持っております。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 他に類を見ない高い操作性と利便性 2. システムの柔軟性と拡張性 3. エネルギーマネジメント機能を併せ持つ <p>これらの強みによりシステムを利用されるエンドユーザー様、建物を管理されるオーナー様双方に価値を提供し、エネルギー管理も含め将来を見据えたシステム導入・運用のご提案をさせていただく事が可能となりました。</p> <p>【ご提案事例】</p> <ul style="list-style-type: none"> ➢ 既存システムからの更新時、システム上位側のみの更新をご提案しコストを約半額まで削減！ ➢ 新築物件のZEB化に伴い、建物制御と併せてエネルギーマネジメントをご提案！ 	
発表目的	②販路拡大・事業提携獲得	